

# Boost Your Sales

meer dan een belofte,  
een engagement.



Together, Better Business



## Meer verkopen, met minder inspanningen

Is nu het moment aangebroken om uw verkooptactiek te wijzigen, en de concurrentie voor te zijn? Bent u ambitieus en zoekt u een manier om uw commerciële opportuniteiten aanzienlijk te vergroten? Is uw omzet in vrije val en moet u uw business snel weer op de been helpen? Wilt u interessantere en rendabele klanten aantrekken en binnenhalen? Wenst u uw commercieel rendement te verhogen teneinde uw onderneming in de beste omstandigheden te kunnen verkopen? ...

**De pragmatische en innoverende aanpak van Sales Consult biedt u een antwoord op al die vragen.**



### Meer dan even een kansje wagen

Onze methode bestaat erin uw klanten te winnen, te behouden en te boosten. Ze berust op het principe dat uw commerciële resultaten niet van het toeval afhangen, maar het logisch gevolg zijn van een meetbaar en voorspelbaar mathematisch proces dat om het even wanneer kan worden beïnvloed met het oog op een gerichtere verkoop.



### Instrumenten om uw verkoop beter te sturen

Om u in staat te stellen efficiënter te worden, hebben wij een reeks van instrumenten uitgewerkt die uw verkoopcyclus moeten verkorten, door op een constructieve en meetbare manier de hindernissen te verkleinen die uw business afremmen.



### 22% extra prestaties

22% extra prestaties met uw huidig commercieel team; dat is het resultaat dat wij u willen zien behalen dankzij de uitwerking van een actieplan dat inwerkt op uw KPI's (kritieke prestatie-indicatoren)...

En dat is nog maar een voorbeeld. Want met Sales Consult focussen uw teams hun energie op de juiste plek, met meer slagkracht.

Voortaan geen nattevingerwerk meer! U verhoogt uw verkoopcijfers met minder inspanningen, meer plezier en een grotere efficiëntie in alles wat u onderneemt...

# Service à la carte



## Diagnose

**Wilt u een duidelijk beeld krijgen van uw doelgroep en de kortste weg kennen om die te bereiken?**

Dankzij onze beproefde instrumenten gidsen we u, zoals een **GPS**, langs de belangrijkste stappen die nodig zijn om uw commerciële doelstellingen te verwezenlijken. Uw rendabele klanten identificeren en binden, nieuwe kansen verkennen (distributiekkanalen, diensten, producten, markten), uw klantenbestand uitbreiden, nieuwe klanten vinden. Met behulp van expliciete boordtabellen leggen we uw onontgonnen commerciële kansen bloot en identificeren we de **hefbomen** die uw verkoopcijfers positief zullen beïnvloeden.



## Aanwerving

**Heeft u niet het goede profiel om de commerciële ontwikkeling van sommige regio's of sommige producten/diensten te verzekeren?**

Wij werven voor u de verkoper of de salesmanager aan die u nodig hebt. Dankzij een **exclusief instrument** dat toegang verleent tot alle marktdatabases, ons competentielexicon en de unieke deskundigheid van onze aanwerbers die zelf in de verkoopsector gespecialiseerd zijn, bent u er zeker van dat we voor de geschikte persoon vonden.



## Coaching

**Wenst u de impact van uw commerciële teams op het terrein te verhogen en uw salesmanagers te helpen bij de gerichte aanwending van hun verkoopkracht?**

Met het oog daarop stellen we u een reeks van praktische instrumenten, oefeningen en businessgames ter beschikking. Ze maken deel uit van een methode gebaseerd op het **plezier samen projecten te winnen**. Al na enkele weken zal u merken dat uw verkoopteams in een positieve spiraal terechtkomen en terzelfdertijd dat uw omzetcijfers de goede richting uitgaan.



## Outsourcing

**Beschikt u binnen uw bedrijf niet over de middelen die nodig zijn om uw verkoopdoelstellingen te verwezenlijken?**

Afhankelijk van uw verwachtingen en beschikbaarheden kan uw commerciële ontwikkeling gedurende een bepaalde periode aan ons worden toevertrouwd. Interim management, volledige of gedeeltelijke terbeschikkingstelling van externe resources: alles kan! Dankzij onze **unieke aanpak** op de markt en een strikte omkadering slagen we erin uw resultaten meteen en duurzaam op te vijzelen.

# Vertrouw ons de groei en het herstel van uw business toe

Het vertrouwen van meer dan 200 klanten winnen en een omzet van 12 miljoen euro genereren in nauwelijks enkele jaren tijd, dat doe je niet in een handomdraai! Daarom doen wij er bij Sales Consult alles aan om over de allerbeste teams en instrumenten te kunnen beschikken. Methodes, processen, diversiteit van de verkoopkanalen... Onze deskundigheid en onze ervaring in tal van sectoren resulteren in een service van topniveau, die nauw aansluit bij uw behoeften.

## We garanderen u:

- **Ondersteuning van ervaren en resultaatgerichte salesprofessionals**
- **Oplossingen die pragmatisch en eenvoudig zijn**
- **Een commerciële impact op alle departementen van uw onderneming**
- **Instrumenten voor de reporting en de follow-up van uw verkoop die zowel nuttig als praktisch zijn**
- **Snelle interventies**
- **Inachtneming van termijnen en verbintenissen**
- **Volstreekte vertrouwelijkheid**

Sales Consult is erkend door de CBFA, gecertificeerd door MBTI en in neuromarketing.  
Onze diensten kunnen worden gesubsidieerd door het Waalse en Brussels Hoofdstedelijk Gewest.  
Een onbetwistbare troef voor KMO's!



Belgicastraat 7 b1 - Fountain Plaza 502 - 1930 Zaventem

Tel : +32 2 735 66 61 | Fax : +32 2 735 66 64 | [info@salesconsult.be](mailto:info@salesconsult.be) | [www.salesconsult.be](http://www.salesconsult.be)

**Together,** Better Business